

Specjalista ds. Sprzedaży i Marketingu

JAGODA JPS jest liderem w projektowaniu oraz produkcji maszyn sadowniczych i ogrodnich. Firma specjalizuje się w dostarczaniu rozwiązań do zbioru i pielęgnacji upraw sadowniczych. Oferta firmy JAGODA obejmuje dobrze zaprojektowane i wysokiej jakości maszyny, w tym kombajny do zbioru owoców jagodowych, otrząsarki do owoców pestkowych, a także sadzarki, pielniki, kosiarko-rozdrabniacze, podcinacze, belki herbicydowe i wiele innych. Od 1997 roku dostarczamy wartościowe rozwiązania dla plantatorów w Polsce oraz na świecie.

Opis:

Aktualnie poszukujemy **Specjalisty ds. Sprzedaży i Marketingu** do naszej firmy pod Skierniewicami, w celu zwiększenia sprzedaży w kraju i za granicą. Istnieje szansa dla osoby o umiejętnościach technicznych, która wykazuje się znajomością maszyn rolniczych i jest gotowa poprowadzić sprzedaż i marketing oferowanych produktów.

Obowiązki:

- Aktywna sprzedaż i pozyskiwanie nowych klientów
- Przeszukiwanie bazy klientów, w celu sprzedaży nowych maszyn istniejącym klientom
- Tworzenie planów pozyskania nowych klientów oraz utrzymania obecnych
- Analizuje i tworzy plan angażowania rynku docelowego
- Monitorowanie rynku oraz działań konkurencji
- Rekomendowanie zmian w produktach, usługach i polityce firmy poprzez ocenę wyników i rozwoju konkurencyjności
- Procesowanie zamówień
- Koncentracja działań sprzedażowych na podstawie analizy rynków sprzedaży
- Regularne dostarczanie raportów działań, wyników dla przełożonego
- Rozpatrywanie reklamacji klientów, badając problemy i opracowując rozwiązania
- Udział w targach i konferencjach w kraju i za granicą
- Przygotowywanie ofert handlowych, umów oraz pozostałych dokumentów sprzedaży
- Prowadzenie negocjacji cenowych
- Koordynowanie logistyki dostaw i wysyłek
- Przygotowywanie i edycja grafik i zdjęć do dokumentów
- Prowadzenie negocjacji cenowych
- Aktualizowanie strony internetowej, współtworzenie komunikacji w mediach społecznościowych

Wymagania dotyczące kwalifikacji i umiejętności:

- Doświadczenie w sprzedaży, marketingu i obsłudze klienta - min 3 lata
- Znajomość branży maszyn rolniczych
- Bardzo dobra komunikacja na różnych poziomach zarządzania / efektywne umiejętności negocjacji / prezentacji
- Wysoko rozwinięte umiejętności interpersonalne oraz umiejętność rozwiązywania konfliktów
- Wykształcenie minimum średnie, mile widziane wyższe
- Znajomość obsługi Microsoft Office
- Bardzo dobra znajomość języka angielskiego, mile widziana rosyjskiego
- Dobra organizacja pracy własnej
- Zaangażowanie, kreatywność, inicjatywa

Specjalista ds. Sprzedaży i Marketingu

Pracodawca oferuje:

- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę na cały etat w prężnie działającej firmie o ugruntowanej pozycji
- Atrakcyjne wynagrodzenie oraz system premiowy
- Ubezpieczenie na życie
- Praca jednozmianowa (40 godz. tygodniowo)